

PROCÉDÉS et PRODUITS INDUSTRIELS

SARL Capital de 20 000 Frs

5, Rue L. Chaumontel

Boite Postale 58

74 - ANNECY Tél. (50) 57.14.01

Copie pour M^r Severino
Lutierrez

Monsieur Antonio ARRAES SOBRINHO
Bureau Jeunesse - Sports
Av. Copacabana - No 680

RIO DE JANEIRO

PPI/MR/JC 00 475

Le 7 Mai 1976

Cher Monsieur,

Nous avons bien reçu votre lettre du 27 Avril et vous en remercions.

Dès après l'entretien que nous avons eu le plaisir d'avoir avec Monsieur DA MATTA, nous avons tenté d'approcher l'expert juridique : Monsieur CHOUSSEY - Rue des Cols Verts - 74000 ANNECY-LE-VIEUX - Tél. (16 50 / 51 21 96), dans l'espoir d'obtenir de lui, qu'il vous rencontre à RIO, lors du voyage qu'il devait effectuer courant AVRIL, en Amérique du Sud.

Malheureusement, son départ s'était effectué la veille de notre retour de PARIS. Nous avons donc été contraints d'attendre son retour. Ce n'est donc que le Mardi 4 Mai, que nous l'avons mis au courant de notre volonté de créer notre Société, et lui avons d'ailleurs donné copie de votre lettre du 27 Avril.

Le dossier est entre ses mains et il va procéder à l'étude de cette création en collaboration avec un de ses collègues, expert juridique, spécialiste du droit suisse, domicilié à GENEVE. Je l'ai chargé de nous construire un rapport sur l'étude qu'il va développer afin de vous en communiquer un exemplaire.

Sa première réaction a été d'exclure VADUZ comme siège social et de nous conseiller GENEVE, d'une part, pour sa proximité avec ANNECY et d'autre part, pour son régime fiscal intéressant.

L'ayant sensibilisé sur notre désir de concrétiser rapidement ce projet, il m'a assuré de développer cette étude dans les meilleurs délais.

Jean COULON se consacre à temps complet à notre projet depuis le 26 Avril 1976.

Les premiers contacts pris avec les éventuels acquéreurs de granit n'ont pas débouchés sur des commandes immédiates et cela pour les raisons suivantes :

.../....

- Les prix dont nous disposons, étant Départ RIO, ne sont pas immédiatement interprétables par les intéressés. Cela confirme d'ailleurs les propos que nous avons échangés à ce sujet, avec Monsieur DA MATTA. Ce dernier avait noté de nous adresser des prix rendus ports français et débarqués si possible (Marseille - Le Havre - Brest) ainsi que dans les principaux ports européens. Peut-être, pourriez-vous lui rappeler cette demande, comme du reste, l'envoi de présentoirs et d'échantillons (21 x 15 cm) ainsi qu'une lettre accréditant PROCEDES & PRODUITS INDUSTRIELS à développer une étude de marché pour le compte de la Sté. MINERACAO ; cette dernière, pour faciliter ses prises de contact avec les clients et leur conférer l'autorité de parler au nom de nos partenaires brésiliens.

- Aux contacts pris par Jean avec les éventuels acheteurs, il ressort que les renseignements suivants sont indispensables :

Une fiche technique pour chaque qualité de granit précisant les caractéristiques suivantes :

- Densité apparente - Masse volumique - Résistance à l'écrasement en bar -
- Porosité - Résistance du poli.

Nous pensons que ces caractéristiques sont déjà connues par Mr. de MATTA. Il nous restera à les faire authentifier par le Laboratoire du Centre d'Expérimentation du Bâtiment et des Travaux Publics - 12, Rue Brancon - PARIS XV ème.

Cette authentification est rendue nécessaire pour couvrir la garantie décennale imposée en FRANCE par le Bâtiment. Les architectes de qui dépend le choix de nos matériaux dans les réalisations, exigent cette garantie.

Commercialement, il serait très intéressant de connaître comparativement les caractéristiques des granits concurrents de provenances diverses.

En effet, il nous a été opposé plusieurs fois la moindre résistance du poli Black Tijuca aux conditions atmosphériques en comparaison avec le granit africain ou scandinave. Y a-t-il une vérité dans cette assertion ?

A titre d'information, le coût des essais de Laboratoire, en ce qui concerne le poli seulement, est de Frs. 3 000. - lorsque les observations sont effectuées en temps réel, d'une durée d'un an - et de Frs. 5 000. - lorsqu'ils sont effectués en atmosphère simulée dont la durée est réduite à un mois.

Prix - Nous ne disposons pas des prix pour les qualités suivantes : MAUA - MELPARANA - QUARTZ CRISTAL - SERPENTINITO - JUPARANA etc....

Si d'autres qualités sont disponibles aux carrières, nous communiquer les renseignements y afférent.

Pouvons-nous donner toute assurance sur la qualité choix des blocs, garantissant l'absence de tous craquelures ou autres défauts ? Cette question ayant été soulevée par nos interlocuteurs.

- Conditions de Transport -

Pour les blocs, veuillez nous confirmer qu'ils sont transportés nus, sans autre protection. Avez-vous des blocs de dimensions standards en stock ou sont-ils extraits aux dimensions exigées par les clients ?

Concernant les plaques polies ou brutes, pouvez-vous nous préciser quel type de conditionnement est adopté par l'entreprise ?

- Délais

Pouvez-vous nous indiquer quel délai est nécessaire entre la prise de commande et la réception en France de la marchandise ?

- Quantité

Pour une première entrée en relations d'affaires avec un client, quelle quantité minimum peut-on exiger ?

- Publicité

Dès la création de notre société, et après que nous ayons recueilli des certitudes sur la situation de nos prix face à la concurrence, il conviendra de figurer sur les revues professionnelles, afin de faire connaître notre existence.

Concernant les tissus, les premiers contacts sont très défavorables. Si la qualité et l'aspect ne sont nullement critiqués, le coût est nettement prohibitif.

A titre d'information, nous vous adressons un échantillon de tissu, d'aspect comparable, mais réalisé en tissu teint et non tissé teint, comme celui de JOANA. Cette qualité économique semble davantage adaptée à la confection de masse, destinée à un budget populaire.

Le prix au détail, c'est-à-dire toutes taxes incluses, y compris la TVA - taxe à la valeur ajoutée de 20 % - la marge bénéficiaire du détaillant - celle du grossiste, lesquelles incluent les commissions des représentants - le prix de détail est de : Frs. 19,50. - le mètre en 90 cm de large.

Votre prix de 4 dollars Départ, représente déjà : Frs. 19,00. -environ, auquel il faut ajouter les frais de transport - d'emballage - de dédouanement - de TVA - de distribution de vente avec la marge bénéficiaire nécessaire.

Nous ne sommes donc pas du tout optimistes sur les perspectives qu'offre cette branche .

Pour vous permettre de situer la position des prix en France, nous allons vous adresser un catalogue édité par une importante société de vente par correspondance. Cette société n'est pas productrice, mais achète aux fabricants et applique une marge évaluée à 25 / 30 % brute, devant couvrir ses frais de gestion - de publicité - frais d'envois de paquets etc;.

Ce type de société, ainsi que le groupement d'achats et le succursaliste représentent bien le type de clientèle que nous devrions pouvoir intéresser aux productions brésiliennes de tissus et confections.

Nous n'avons pas encore reçu les échantillons annoncés dans votre courrier à l'exception de la gamme de voile de coton.

Nous continuerons à vous informer dès que des éléments nouveaux interviendront.

Veuillez agréer, Cher Monsieur, nos sentiments les plus sincères.

ADDITIF

- 4 -

Nous avons consulté un transitaire en douane qui nous a donné les informations suivantes :

- | | |
|--|--|
| - Bloc brut de granit + de 25 cm d'épaisseur | pas de droits de douane
TVA (Taxe valeur ajoutée 20 %) |
| - Plaques brutes - de 25 cm d'épaisseur | Droit de douane : 3,50 %
+ TVA 20 % |
| - Plaques polies surfacées | Droit de douane : 8 %
+ TVA 20 % |
| - Tissus voile coton, laize de + 90 cm | Droit de douane : 14 %
+ TVA 20 %
+ 0,44 % sur prix franco frontière
(taxe textile)
+ timbre douanier : 2 % sur droits
de douane. |
| - Chemisier dame ou enfant coton | Droit de douane : 17 %
+ TVA 20 %
+ Taxe textile 0,44 % |
| - Chemise homme et complet coton | - Idem - |